



# mda

## Máster en Dirección Aseguradora Profesional

XXXVII Promoción 2025-2026

Título Propio de ICEA



# En la buena dirección

Las entidades aseguradoras solo pueden ser competitivas si sus equipos son competentes

# mda en cifras

+ de 800 alumnos 36 ediciones

Han participado

41%  
mujeres

59%  
hombres

61% Aseguradoras y Reaseguradoras

15% Consultoras

9% Corredurías

6% Bancas y Operadores Bancaseguros

9% Otros sectores



La **formación integral y transversal** que otorga el MDA contribuye a formar profesionales resilientes que adoptan estrategias con un **pensamiento global**.

Tiene por objeto formar a los futuros líderes de la industria aseguradora.

ICEA, entidad de referencia en formación y consultoría en el sector asegurador español, tiene como misión principal la de contribuir a la mejora de la capacitación de los equipos profesionales de las empresas aseguradoras, incrementado así su competitividad y ayudando a la toma de decisiones dentro de sus estrategias de negocio.

Y todo ello cobra especial relevancia en un momento como el actual, en el que se está configurando una nueva realidad caracterizada por un cambio constante y veloz, propiciado, entre otras muchas razones, por la irrupción de la tecnología, cambios sociodemográficos, aumento de la esperanza de vida o progresivo envejecimiento de la población, lo que ha hecho que no solo se modifique el modo de vida y las pautas de consumo de las personas, sino también la forma de hacer negocios.

En este nuevo escenario global, cada día más disruptivo y competitivo, se precisa que la verdadera diferenciación entre las entidades aseguradoras no solo provenga de aspectos tecnológicos, sino que debe fundamentarse en el capital humano donde el talento, fruto de la experiencia y de la cualificación, debe permitir abordar con eficiencia los retos que plantean estas nuevas reglas del juego y nuevos competidores.

En este sentido, el MDA de ICEA es una fórmula adecuada para potenciar los conocimientos y las competencias de los directivos del sector asegurador, en definitiva, las habilidades de dirección y liderazgo.



José Antonio Sánchez Herrero  
Director General de ICEA

## ¿A quién va dirigido?



Si quieres dar un paso adelante y proyectar tu carrera profesional.



Si te motiva liderar el cambio en tu empresa, potenciar tus habilidades de dirección, actualizarte en las principales tendencias y desarrollar una visión estratégica.



Si vienes de otro sector y necesitas una inmersión en el negocio asegurador en un breve período de tiempo.

## ¿Cuáles son los requisitos de acceso?

1

Disponer de un título superior universitario o experiencia profesional.

2

Superar el proceso de admisión consistente en la revisión del perfil y estudio de motivación que determinen que el candidato cuenta con las competencias necesarias para acceder a esta Titulación de Máster Propio de ICEA.



# Valores diferenciales



## Expertos

ICEA es experta en divulgación del conocimiento asegurador (normativa, tendencias de consumo, habilidades profesionales).



## Garantía de calidad

Gracias a la confianza de las entidades, el MDA ha estado vigente más de 36 años siendo el más reconocido dentro del sector asegurador. Es impartido por los profesionales en activo de mayor prestigio.



## Innovación

Los contenidos se nutren de la información recopilada por ICEA a través de sus entidades adheridas, de ahí su rigurosidad y adaptación constante a las tendencias del sector asegurador.



## Visión 360°

El MDA persigue una visión lo más amplia posible de todas las funciones y actividades que competen a una entidad aseguradora



## Enfoque práctico

El MDA potencia habilidades directivas con un enfoque práctico para promover el cambio tanto a nivel organizacional como sectorial.



## Desarrollo personal

El MDA ayudará a asumir nuevas responsabilidades con mayor seguridad y a proyectar de este modo la carrera profesional.



## El networking más potente

El MDA persigue construir redes profesionales entre los participantes, antiguos alumnos y profesores favoreciendo un diálogo continuo en el mundo de la empresa así como promover comunidades de aprendizaje buscando mejorar las capacidades de los alumnos en la resolución de problemas y toma de decisiones colectivas



## Certificación

Obtención del título Máster en Dirección Aseguradora Profesional, Título Propio de ICEA

# Programa

## Normativa y ramos

### Marco Normativo

1

Retos y oportunidades del Sector Asegurador  
Teoría General del Seguro  
Protección del Asegurado  
Ordenación del Mercado  
Prevención del Blanqueo de Capitales  
Gobierno Corporativo  
Protección de Datos

### Seguros Patrimoniales

2

Responsabilidad Civil      Crédito y Caucción  
El Riesgo                      Antecedentes  
Casos                            Modalidades  
Prescripción                   Suscripción y clases

### Seguros de Automóviles

3

El Contrato de Seguro de Automóviles  
Coberturas del Seguro de automóvil  
El Sistema de Valoración de Daños Personales (Baremo)  
El Precio del Seguro de Automóviles  
El Siniestro en el Seguro de Automóviles  
Instituciones relacionadas con el Seguro de Automóviles

### 1º Upgrade

### Seguros de Daños Materiales

4

Los Seguros de Ingeniería      Los Seguros Multirriesgos  
Antecedentes históricos      Concepto y clases  
Construcción                      Características contractuales  
Maquinaria                        Multirriesgo Hogar  
Equipos eléctricos                Multirriesgo Comunidades  
   Multirriesgo Comercios

### Seguros Personales

5

Behavioural Economics      Decesos  
Vida y Accidentes              Previsión Social  
Salud                                Planes y Fondos de Pensiones  
IBIPS                                Seguros Colectivos de Ahorro  
Unit Linked

## Económico Financiero

### Fundamentos Técnicos del Seguro

6

Reaseguro  
Necesidades y Funciones  
Modalidades  
Regulación

Técnicas Actuariales  
Bases Técnicas  
Bases Financieras  
Herramientas de Control

### 2º Upgrade

### Dirección Económica Financiera

7

Fiscalidad de las entidades aseguradoras (Impuesto de Sociedades e IVA)  
Sistema Tributario Español  
Inversiones sostenibles

Análisis de Balances-IFRS  
Contabilidad Analítica  
Marco Contable  
Gestión de Inversiones  
Normas internacionales

### Gestión de Riesgos y Solvencia

8

Régimen de Solvencia de las Entidades Aseguradoras  
Pilares Solvencia II  
Modelos Técnicos  
Pilares de Revisión y Transparencia

## Dirección y estrategia

### Dirección Funcional

9

Desarrollo Organizativo  
Modelos de Gestión  
Procesos Integradores, Primarios, etc.  
Cultura y gestión del cambio.  
Nuevos modelos y entornos  
Soft skills

Experiencia de cliente  
Tendencias  
Acciones de marketing  
Medición para la toma de decisiones

Gestión Comercial y Marketing  
Técnicas de Venta  
Canales de Distribución  
Mediadores  
Marketing Directo  
Mercado

Recursos Humanos  
Socio Estratégico  
Employer Branding  
Atracción, evaluación y desarrollo del talento  
Experiencia de Empleado  
Compensación y Beneficios  
Uso del Dato y tecnología en RRHH

### Dirección Estratégica

10

Planificación Estratégica y Sistemas de Información  
Análisis Estratégico  
Implantación de la Estrategia  
Transformación Digital  
Casos prácticos

### 3º Upgrade

### Memoria Fin de Máster

# Cómo lo hacemos

MDA combina conocimientos de dirección y gestión empresarial con foco en las principales novedades y tendencias:

Desde el punto de vista técnico



En áreas operativas



Económicas



De dirección

Desde las vivencias de profesores y alumnos



Es un espacio donde compartir forma parte del aprendizaje

Potenciando habilidades para implementar



Iniciativas de transformación



Nuevas maneras de trabajar



Formación en clase

360 horas  
Presencial y/o webinar

Formación e-learning

240 horas  
Preparación de evaluaciones, contenidos interactivos, debates y tutorías

Upgrades

Sobre temas de especial interés por su actualidad

Formación especializada en comunicación

Presentaciones eficaces  
Oratoría

Memoria Fin de Máster

El alumno contará con la orientación de un experto en la temática elegida así como con apoyo para la preparación oral y escrita. Las Memorias serán defendidas ante un Tribunal. Los autores de las tres mejores Memorias tendrán posibilidad de publicarlas en la web de ICEA.

Acto de Graduación

Para todos los alumnos que superen el Programa Formativo en la Dirección General de Seguros y Fondos de Pensiones

## Normativa y ramos

### Miguel Ormaeche

Abogado especializado en Derecho de Seguros en Legse Abogados. Director académico del MDA de ICEA.

### Juan Pedro Beneyto-Guillamás

Abogado. Inspector de Seguros del Estado e Inspector de PBCFT.

### Rafael Moyano

Licenciado en CC. Económicas y Actuariales. Director de Automóviles en Occident.

### Gonzalo Iturmendi

Abogado, especializado en Derecho del Seguro y RC. Director del Bufete G. Iturmendi y Asociados.

### Sonia Lecina

Licenciada en Derecho. Directora de Regulación y Gobernanza de AREA XXI.

### Francisco Picón

Estadista. Director de Prestaciones de Caser Seguros.

### Carlos Trueba

Licenciado en Ciencias Empresariales. Subdirector Seguros de Salud de Mapfre.

### María Victoria Oñate

Licenciada en CC Económicas y Empresariales. Directora Negocio Colectivo en Aegon Seguros.

### José Antonio Sánchez

Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales. Director General de ICEA.

### José Luis Ramírez

Máster en gerencia de Riesgos y seguros industriales. Director de Área de Decesos y Accidentes en SegurCaixa Adeslas.

### Diego Díaz

Licenciado en Derecho. Abogado experto en Privacidad.

### Carlos Diez

Licenciado en Administración y Dirección de Empresas. Director Canales de Distribución en CESCE.

### Carlos Miranda

Licenciado en Derecho. Director de Seguros Personales y Reaseguro en Pelayo Seguros.

### Carlos Lorenzo

Licenciado en Ciencias Económicas y Actuariales. Director de Desarrollo de Negocio de ICEA.

## Económico-Financiero

### Javier Vergés

Licenciado en Ciencias Económicas y Actuariales. Vecu Asesores.

### Agustín Bircher

Licenciado en Derecho y ADE, Head of Financial Investments de Santalucía.

### Fernando Torralba

Licenciado en ADE y CC. Actuariales y Financieras. Responsable Actuarial en Nacional Re.

### Alberto Fernández

Licenciado en Administración y Dirección de empresas. Quity Fund Manager de Mutuactivos.

### Luis Pasquau

Licenciado en CC. Económicas y Empresariales. Director Financiero del CCS Inspector de la DGSFP (en excedencia)

### Francisco Delmas

Licenciado en Ciencias Económicas. Inspector de Hacienda del Estado.

### María Trejo

Licenciada en Derecho y Administración y Dirección de Empresas. Máster en Tributación Empresarial. Responsable Fiscal en SegurCaixa Adeslas.

### Rafael Hurtado

Director de Inversiones y Estrategia en Allianz España

El claustro lo conforman profesionales en activo, de diferentes áreas de entidades aseguradoras, organismos públicos y/o privados y universidades, con amplia trayectoria y prestigio profesional.

## Dirección y Estrategia

### Noelia Moreno

Licenciada en Económicas y Actuariales. Head of IT Operations for Insurance anteriormente en Santander España.

### José María Corella

Ing. Sup. Telecomunicaciones. Head of Marketing de Telefónica.

### José Benítez

Ingeniero Industrial y MDA de ICEA. Responsable de la Oficina de Integración España e Irlanda en Generali.

### Enrique Francesch

DEA en Suficiencia Investigadora.

### Esther Ruiz

Licada en Derecho, ADE y CC. Actuariales y Financieras. Máster en Gestión global de Entidades Aseguradoras. Actuario en MAPFRE España.

### Antonio Martín

Licenciado en CC Empresariales, Contabilidad y Finanzas. Director de Análisis e Inteligencia de Negocio de ICEA.

### Ramón Godínez

Licenciado en Derecho y ADE. Head of Financial Investments de Santalucía.

### Oscar Herencia

Licenciado en Derecho y Graduado Superior en Ciencias Jurídicas. General Manager de MetLife Spain & Portugal.

### Ana Gamella

Licenciada en Administración y Dirección de Empresas y ADE. Técnico de Control de Gestión y Presupuestación en Mapfre.

### José Manuel Tourné

Dynamic Leadership. Presidente del Club de oratoria Toastmaster La Salle Campus.

### Luis Enrique Alarcón

Head of transformation en HNA.

### Lola Chacón

Gerente de Control de Operaciones en Seguros RGA.

### Estela de Frutos

Actuario Vida Dirección Corporativa en Mapfre

### Mireya Muñoz

Directora de Cultura, Talento, Experiencia Empleado y Diversidad en AXA.

### Miguel López

Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales y Doctorado en Economía de la Empresa.

### Beatriz Malpartida

Directora Personas y Transformación en Mutualidad.

### Jimena Tokado

Licenciada en Ciencias de la Información y Máster en Gestión de Entidades Aseguradoras. Gerente de Estrategia de Clientes en Mutua Madrileña.

### Ximena Muñoz

DEA en Suficiencia Investigadora. Directora IDT Instituto de Design Thinking.

# Admisiones al Máster

¿Quién puede tomar la iniciativa para poder participar en el programa?



**La empresa:** detectará posibles candidatos con potencial dentro de su organización y elegirá en función a los criterios de admisión establecidos por el programa.



**El propio interesado:** además de cumplir los criterios de admisión, deberá presentar una carta motivacional, indicando las razones por las que realizará el máster.

## Proceso de selección

Los interesados en cursar el Máster, tendrán que rellenar la solicitud de inscripción a través de la web de ICEA.

La selección se basa en la elección de los candidatos por concurrencia competitiva que, a criterio de ICEA, acrediten mayores méritos y capacidades.

## Resolución

Una vez enviada la solicitud, una Comisión de Admisión de ICEA, valorará la idoneidad de la candidatura y comunicará la resolución a todos los candidatos antes de la finalización del plazo de solicitud.

## Plazo de solicitud

Desde apertura de convocatoria hasta el 12 de septiembre de 2025.

## Matrícula

Personas físicas y Entidades NO adheridas: 13.423 € + IVA	Entidades adheridas a ICEA: 9.980 € primer alumno + IVA 9.287 € segundo alumno + IVA 8.690 € tercer alumno y siguientes + IVA
--	--

Este importe incluye derechos de matrícula y expedición de Título.

## Formas de pago

- Pago único
- Dos pagos. Primer pago por el 34% del importe y segundo pago por el 66% restante.  
Opción disponible para entidades adheridas a ICEA y No adheridas que bonifiquen la formación a través de FUNDAE.
- Cofinanciación empresa-alumnos en los porcentajes acordados por cada una de las partes.

Bonificable en Seguros Sociales a través de FUNDAE hasta un máximo de 6.480 €.



# Experiencia MDA



Esta experiencia me ha brindado nuevas perspectivas y oportunidades, ampliando mi conocimiento sobre distintos ramos y tipos de seguros con los que no había trabajado previamente.

María Teresa Melgares  
Mutua Madrileña

Además, desde el plano personal, ha sido una experiencia sumamente enriquecedora. He tenido la oportunidad de compartir este camino con compañeros excepcionales, cada uno con experiencias y perspectivas distintas al pertenecer a diferentes aseguradoras y sectores. Esto ha enriquecido aún más el aprendizaje, permitiéndome tener una visión más amplia y global.



Cursar el MDA de ICEA ha fortalecido mi perfil profesional y me ha permitido ampliar mis conocimientos en un sector tan amplio como el asegurador. La calidad de los profesores, que combinan teoría con experiencia real en la industria, hace que esta formación sea tremendamente valiosa al analizar casos reales de la mano de quienes los vivieron.

Pablo Lozano  
Generali



A nivel profesional, el contenido del Máster y la exposición de las clases me han aportado un conocimiento general del funcionamiento de una empresa y, de forma muy específica, el de una entidad aseguradora. Me ha ayudado a entender la complejidad técnica del sector, y a la vez la disciplina y el control con el que se trabaja para mantener una solvencia clave para dar confianza a los asegurados. Y frente a esto, en el lado humano, la solidaridad del sector en momentos clave me ha sorprendido gratamente.

Reyes Espeso  
Iris Global Soluciones



El Máster en Dirección Aseguradora ha sido una experiencia enriquecedora tanto a nivel profesional como personal. Los conceptos adquiridos en todas las áreas y todos los ramos de seguros te dan una visión que sería imposible poder tener de otra manera. La formación ofrecida por profesores altamente cualificados y con amplia experiencia en el sector ha sido fundamental para desarrollar una visión integral de la industria y sus dinámicas. Los grupos de trabajo fueron clave para enriquecer el aprendizaje, ya que se generaron debates interesantes y se compartieron experiencias reales que aportaron un valor extra al contenido teórico. Las relaciones creadas entre compañeros no solo fueron profesionales, sino también personales, lo que permitió que el intercambio de conocimientos fuera aún más fluido y enriquecedor.

Víctor Navarro  
Nacional RE



Una de las principales aportaciones para mi como profesional de riesgos ha sido el desarrollo de una visión más estratégica y global sobre la gestión de una aseguradora.

Ruth Rodríguez  
SegurCaixa Adeslas

Las dinámicas de grupo y los casos de estudio me han permitido interactuar con otros profesionales del sector, ampliando mi red de contactos, casi diría amigos y compartiendo experiencias. Pese a que a nivel personal y familiar supone un esfuerzo importante sin duda ha merecido la pena.



Decidí inscribirme en el MDA para ampliar mis conocimientos sobre el ecosistema asegurador complementando mi experiencia en el sector desde el punto de vista tecnológico.

Raúl Fernández  
Charles Taylor

Entre los puntos fuertes del máster destacaría la calidad tanto profesional como humana de los profesores y compañeros, que me han permitido aprender desde diferentes perspectivas. El programa ha reforzado mis conocimientos técnicos y, al mismo tiempo, ha fomentado el desarrollo de habilidades profesionales esenciales para mi futuro. Además, es importante mencionar el excelente soporte y coordinación por parte del equipo de ICEA, siempre dispuestos a escuchar y mejorar.

En conclusión, el máster MDA de ICEA ha significado un crecimiento que me ha preparado para enfrentar los desafíos del sector y ha expandido mi red de contactos profesionales. Sin duda, es una inversión que volvería a realizar.



Del 25 de septiembre de 2025 al 2 de octubre de 2026

Jueves de 17:00 h. a 21:15 h. y viernes de 16:00 h. a 21:15 h.

#### EXCEPCIONES

- Recuperación por festivos en lunes y martes.
- Horario de verano desde mediados de junio: jueves de 16:00 h. a 21:15 h. y viernes de 16h a 20:25 h.
- Primera semana de julio clases de lunes a jueves por la tarde.)



Aulas de formación de ICEA.

C/ López de Hoyos, 35,  
5ª planta. Madrid



Presencial y webinar



Los interesados pueden realizar las consultas que precisen sobre el programa formativo, proceso de admisión y presentación de solicitudes, dirigiéndose a:



Laura García  
911 420 09 29/[master@icea.es](mailto:master@icea.es)