

ESADE
Business School



Programa Directivo para el Sector Asegurador

Barcelona
Madrid
Sept./Octubre - Diciembre
2017

E

BIENVENIDO

Programa Directivo para el Sector Asegurador



En un entorno económico cada vez más sofisticado, complejo y global una de las conclusiones en la que ha habido unanimidad, es la relevancia de contar con un equipo humano altamente profesional, con capacidad de asesorar y transmitir confianza al cliente, como elemento diferenciador y clave a la hora de competir, y lograr crecer de forma sostenible y rentable.

En este contexto es fundamental el papel del directivo en su función de dirigir y liderar un proyecto empresarial y conseguir que el conjunto de la organización se mueva en línea con los principales objetivos estratégicos marcados

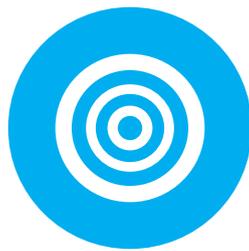
Como respuesta a esta necesidad ICEA y ESADE hemos diseñado el presente programa directivo. Un programa de dirección específico, dirigido y pensado para el conjunto de los directivos del sector asegurador, con el fin de ayudarles a complementar y mejorar su formación en aquellos aspectos y habilidades que se presentan como claves hoy en día para el desarrollo de su función.

El programa representa una gran oportunidad para todos, y estamos plenamente convencidos de su alto grado de utilidad y calidad, ésta última avalada por la dilatada experiencia y prestigio en este tipo de programas de ESADE y su claustro de profesores.

Sin más, aprovecho la ocasión para enviarte un afectuoso saludo.



JOSÉ ANTONIO SÁNCHEZ HERRERO
DIRECTOR GENERAL ICEA



Objetivos

El Programa Directivo para el Sector Asegurador es un programa modular diseñado con una perspectiva exclusiva hacia el sector y que permite ampliar la comprensión del mundo y la realidad empresarial. Con el **PDSA** los participantes interiorizan nuevas formas de dirigir y mejoran el rendimiento como líderes de organizaciones competitivas.

El Programa Directivo para el Sector Asegurador de **ICEA- ESADE** trabaja con un enfoque diferencial, basado en la diversidad metodológica y en la generación de una red de relaciones personalizada de alta calidad. Además, incorpora dinámicas de reflexión, autoconocimiento y desarrollo personal y profesional. Es ideal para quien busca actualizar conocimientos de liderazgo y descubrir nuevos marcos para hacer que su organización sea más competitiva.

- 1 Analizar el contexto geopolítico y las variables económicas que afectan a las empresas del Sector Asegurador en un entorno global determinando el impacto que tienen en la organización.
- 2 Descubrir nuevos marcos de análisis e implementación estratégicos y herramientas para lograr que las organizaciones sean más competitivas.
- 3 Desarrollar las competencias y perspectivas para potenciar el desarrollo directivo de los participantes y mejorar su rendimiento como líderes de organizaciones.
- 4 Establecer una valiosa relación con los demás participantes, profesores, líderes empresariales del Sector, para explorar conjuntamente los retos y las oportunidades del entorno Asegurador actual.



A quién va dirigido

Los participantes del Programa Directivo para el Sector Asegurador, son profesionales con amplia experiencia, que ocupan posiciones de alta dirección empresarial en su organización y buscan un programa de desarrollo directivo que les permita seguir creciendo.

Comprometidos con sus organizaciones y con su propio desarrollo directivo, desean completar su preparación académica al más alto nivel, para afrontar los nuevos paradigmas y liderar el cambio en sus empresas.

El candidato ideal debe poseer una dilatada experiencia directiva, estar dispuesto a compartirla y ocupar una de las siguientes posiciones:

**DIRIGIR UNA UNIDAD
DE NEGOCIO**

**MIEMBRO DEL
COMITÉ DIRECTIVO/
EJECUTIVO**

**EJECUTIVO DE
PRIMER NIVEL**



El Programa

La complejidad del mundo en que vivimos exige a los ejecutivos continuar aprendiendo, mientras dirigen sus organizaciones. Esto requiere programas que van más allá de lo técnico y analítico.

Éste es el principal motivo por el que el programa hace especial énfasis en la mejor comprensión del entorno, la formulación

de estrategias globales y la implantación de las mismas en un marco de cambio acelerado.

La participación en el programa resulta fundamental para dar el paso definitivo en el acceso al liderazgo de las empresas, además de facilitar herramientas para la transformación de modelos de negocio.

PROGRAMA DIRECTIVO PARA EL SECTOR ASEGURADOR

Edición 2017

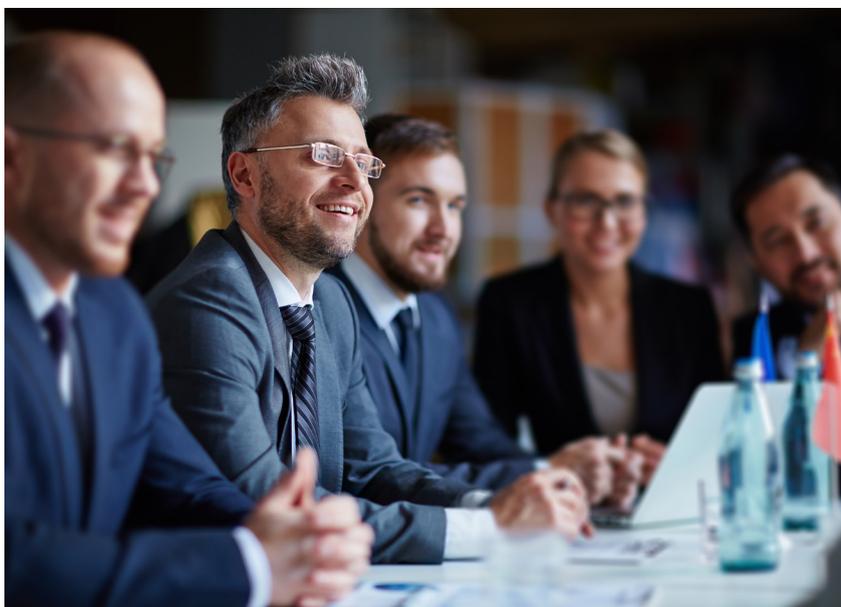
	ENTORNO Y ESTRATEGIA			GENERACIÓN DE VALOR: CLIENTE Y EMPRESA				INNOVACIÓN Y LIDERAZGO DEL CAMBIO		
	SESIÓN 1	SESIÓN 2	SESIÓN 3	SESIÓN 4	SESIÓN 5	SESIÓN 6	SESIÓN 7	SESIÓN 8	SESIÓN 9	SESIÓN 10
9:30H 11H	Entorno Geopolítico	Estrategia Competitiva	Estrategia Competitiva	Corporate Finance	Orientación al Cliente/ Indigital	Marketing Servicios	Innovando mediante Estrategia de Neuro-marketing y Omni-canalidad	Innovación y Dirección de Proyectos	Liderazgo de Equipos	Personas y Gestión Estratégica del Cambio
11-11:30H	Coffee Break									
11:30H 14H	Entorno Geopolítico	Estrategia Competitiva	Estrategia Competitiva	Corporate Finance	Orientación al Cliente/ Indigital	Marketing Servicios	Innovando mediante Estrategia de Neuro-marketing y Omni-canalidad	Innovación y Dirección de Proyectos	Liderazgo de Equipos	Personas y Gestión Estratégica del Cambio
14-15H	Almuerzo									
15H 18:30H	Entorno Económico	Estrategia Competitiva	Estrategia Competitiva	Valor en Sistemas Financieros	Orientación al Cliente/ Indigital	Marketing Servicios	Innovando mediante Estrategia de Neuro-marketing y Omni-canalidad	Innovación y Dirección de Proyectos	Liderazgo de Equipos	Personas y Gestión Estratégica del Cambio





Profesorado

Saber aplicar la teoría a la realidad del día a día en la alta dirección empresarial y orientarla a resultados es uno de los principales activos de ESADE Business School. Ello es posible gracias a su equipo docente, formado por el Claustro académico, a la vez que por altos directivos y consultores, inmersos constantemente en el día a día de la dirección empresarial.





CAROLINA ROJAS - Directora Académica del Programa

JORDI BRUNAT

Profesor del Departamento de Dirección General y Estrategia de ESADE. Director Ejecutivo de ESADE Executive Education.

JOAQUÍN CAVA

Profesor asociado, Departamento de Dirección General y Estrategia en ESADE. Profesor asociado URL

MARC CORTÉS

Departamento de Dirección de Marketing de ESADE. Socio Director General en Rocasalvatella.

ÁNGEL CASTIÑEIRA

Director Cátedra Liderazgo y Gobernanza Democrática de ESADE.

JORDI FABREGAT

Profesor titular, Departamento de Economía, Finanzas y Contabilidad en ESADE.

Director (Barcelona) del Executive Máster en Dirección Económico-Financiera, Máster en Dirección Económico-Financiera.

JUAN ANTONIO GIL

Profesor del Departamento de Política de Empresa de ESADE.

FRANCISCO LOSCOS

Profesor del Departamento de Dirección de RRHH y Socio de Global Business Partners.

LLUÍS MARTÍNEZ-RIBES

Profesor de Marketing Innovation y Retail Innovation en ESADE. Socio consultor de Martínez + Franch Consultants.

XAVIER MENA

Profesor y Director del Departamento de Economía, Finanzas y Contabilidad en ESADE. Catedrático de URL.

ANDRÉS RAYA

Colaborador académico, Departamento de Dirección de Personas y Organización en ESADE. Profesor asociado URL. Director de Programas Partners.

CARLES TORRECILLA

Profesor titular, Departamento de Marketing en ESADE. Director, Programa Corporativos. Director Ejecutivo Desarrollo Corporativo, Desarrollo Corporativo.

DAVID VEGARA

Profesor asociado, Departamento de Economía, Finanzas y Contabilidad en ESADE. Profesor asociado URL.



Aspectos diferenciales



ENFOQUE ESTRATÉGICO

El contenido del programa está diseñado especialmente para que los altos cargos de las empresas accedan a un nivel superior de dirección: comprendiendo mejor el entorno actual, creando e implementando estrategias globales y potenciando su liderazgo.



METODOLOGÍA PLURAL E INNOVADORA

En el contexto actual, el desarrollo de altas competencias directivas requiere un mix de metodologías: desde herramientas experienciales hasta la utilización de simuladores.



NETWORKING

El programa es una excelente oportunidad de establecer vínculos y compartir conocimientos y experiencias con directivos de otras empresas del sector.



**INFORMACIÓN:**

Los candidatos pueden realizar las consultas que precisen sobre el Programa o el proceso de admisión dirigiéndose a:

ICEA:

Marta Collada
 marta.collada@icea.es
 Tel. +34 911 420 983

HORARIO Y CALENDARIO:

Sept./Octubre - Diciembre 2017
 Clases de 9:30 a 18:30 h.

Barcelona**OCTUBRE 2017**

						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					

NOVIEMBRE 2017

							1	2	3	4	5		
6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30			

DICIEMBRE 2017

						1	2	3
4	5	6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28	29	30
31								

Av. Esplugues, 92-96
 08034 Barcelona
 Tel. +34 932 804 008

Madrid**SEPT. - OCTUBRE 2017**

						29	30	1
2	3	4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26	27	28
29	30	31						

NOVIEMBRE 2017

												1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29	30									

DICIEMBRE 2017

						1	2	3
4	5	6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28	29	30
31								

Mateo Inurria, 25-27
 28036 Madrid
 Tel. +34 650 855 461

MATRÍCULA

9.800 €

Plazo inscripción: 16 de septiembre de 2017

Programa, fechas, importe y profesorado sujetos a posibles cambios. ESADE e ICEA se reservan, además, el derecho de cancelar este programa si considera que no se cumplen los requisitos necesarios para el éxito del mismo.

Campus Barcelona

Av. Esplugues, 92-96
08034 Barcelona
Tel. + 34 932 804 008

Campus Madrid

Mateo Inurria, 25-27
28036 Madrid
T. +34 913 597 714
F. +34 917 030 062

www.esade.edu

www.esade.edu/executive-education

facebook.com/esadebs

twitter.com/esade

C/ López de Hoyos, 35

28002 Madrid

T: + 34 91 142 09 00

F: +34 91 562 35 08

www.icea.es

Twitter: @icea_es